

***Szanowni Państwo,
Drodzy Akcjonariusze,***

W imieniu Zarządu Relpol S.A, mam przyjemność przekazać w Państwa ręce raporty roczne Spółki i Grupy kapitałowej Relpol za rok 2019.

Miniony rok był dla Grupy kapitałowej okresem wytężonej pracy i funkcjonowania w środowisku biznesowym, które od strony prowadzenia działalności operacyjnej charakteryzowało się rosnącymi kosztami, a od strony rynkowej większą zmiennością. W odpowiedzi na warunki rynkowe wprowadziliśmy zmiany organizacyjne w spółce, podjęliśmy działania inwestycyjne skierowane na zminimalizowanie wpływu rosnących kosztów działalności, wprowadziliśmy zmiany w zakresie obsługi klientów i przyjęliśmy też nową politykę handlową. Polityka ta skoncentrowana jest na pozyskanie nowych klientów w kraju i zagranicą oraz uatrakcyjnienie warunków współpracy na rynku krajowym.

Do oferty handlowej wprowadziliśmy nowe produkty w rodzinie gniazd, przełączników modułowych, półprzewodnikowych i sterowników PLC. Ofertę tę wzbogaciliśmy również o trwałe i niezawodne stacje ładowania samochodów elektrycznych, dostosowane do montażu zarówno w miejscach publicznych jak i do użytku na posesjach prywatnych.

Wyniki osiągnięte w 2019 roku oceniamy jako dobre, choć były one słabsze w porównaniu do rekordowych wyników osiągniętych w roku 2018. Pierwsza połowa 2019 roku charakteryzowała się wyższą sprzedażą będącą skutkiem realizacji części zamówień złożonych w ostatnim kwartale roku 2018. Natomiast w drugiej połowie roku zaobserwowaliśmy spadek popytu spowodowany spowolnieniem gospodarczym oraz konsumpcją zgromadzonych przez klientów stanów magazynowych. W 2019 roku mieliśmy również do czynienia z ostrzejszą konkurencją cenową. Wszystkie te czynniki spowodowały, że przychody w drugiej połowie roku były niższe niż w pierwszej połowie, a w całym 2019 roku wyniosły 122.225 tys. zł i były o 10% niższe w porównaniu do roku 2018. Zysk netto grupy kapitałowej wyniósł 4.913 tys. zł i był o 48% niższy od zysku roku ubiegłego.

Podobnie jak w latach ubiegłych kształtowała się struktura sprzedaży. Około 70% przychodów ze sprzedaży pochodziło z rynków zagranicznych a 30% z rynku krajowego. Wyroby grupy kapitałowej trafiają do ponad 50 krajów świata, w tym głównie do krajów europejskich.

Osiągnięcia Relpol S.A. docenione zostały na rynku lokalnym, wojewódzkim i krajowym. Spółka uhonorowana została certyfikatem i statuetką Lubuskiego Lidera Biznesu, zajmując II miejsce w XI edycji tego konkursu, w kategorii dużego przedsiębiorstwa. Z kolei Złotym Medalem Expopower 2019 na Międzynarodowych Targach Energetyki Expopower 2019 w Poznaniu nagrodzone zostały wolnostojące stacje ładowania samochodów. W 2020 r. Spółka otrzymała certyfikaty i nominacje w konkursie Żarska Róża Biznesu, a w 2019 r. była laureatem tego konkursu w dwóch kategoriach.

W rok 2020 weszliśmy z optymizmem, perspektywą zwiększenia przychodów ze sprzedaży i poprawą wyników działalności w porównaniu do roku 2019. Cieszyły nas zapowiedzi wzrostu zapotrzebowania w obszarze energii odnawialnej, pojazdów elektrycznych, transportu automatyzacji produkcji, zmian w infrastrukturze sieci dystrybucyjnej energetyki czy konsumpcji dóbr AGD. Jednakże nowa, niespodziewana sytuacja biznesowa związana z COVID-19, jaka pojawiła się w Europie z początkiem marca 2020, a także wizja kolejnego kryzysu gospodarczego na skalę globalną, każe nam inaczej spojrzeć na te plany.

Wiele firm może upaść, wielu pracowników straci pracę, zmieniają się priorytety, kurczy się konsumpcja, a dotychczasowe osiągnięcia giną lub tracą na znaczeniu. Wszyscy próbują szacować skutki pandemii, które z uwagi na dużą niestabilność i rozwój sytuacji stają się niemożliwe do określenia lub szacunki te szybko tracą na aktualności. Podobne analizy i scenariusze przygotowuje też Zarząd Relpol S.A. Grupa kapitałowa nie należy do branż potencjalnie najbardziej i bezpośrednio zagrożonych negatywnymi skutkami pandemii jak turystyka, gastronomia, transport, kultura, sport czy rekreacja, jednakże musi się liczyć z pośrednim wpływem pandemii na poziom przyszłych przychodów i zysków. Wpływ ten może wynikać np. z decyzji rządowych ograniczających działalność biznesu i swobodę obrotu handlowego, z ograniczeń nakładów na inwestycje, z przesuwania środków finansowych w inne obszary gospodarki, ze spadku popytu wynikającego z ograniczeń finansowych firm i osób prywatnych czy niewypłacalności lub upadku niektórych klientów. Od początku 2020 roku do dnia publikacji sprawozdania, wszystkie spółki produkcyjne z grupy kapitałowej, prowadziły swoją działalność, dbając przy tym maksymalnie o bezpieczeństwo pracowników. Jednomiesięczny przestój ma spółka handlowa w Rosji. O ile nic szczególnego i nieprzewidywalnego się nie wydarzy, to działalność ta nadal będzie prowadzona.

Pomimo przejściowych trudności związanych koronawirusem oraz wielu niewiadomych, z optymizmem patrzymy w przyszłość. Nasze 60 letnie doświadczenie w branży przełączników elektromagnetycznych pozwoliło nam rozwinąć się na rynku międzynarodowym, zbudować relacje partnerskie z dużymi, znanymi i wymagającymi firmami i ugruntować pozycję wiarygodnego partnera produkującego wyroby wysokiej jakości. Przełączniki i gniazda mają tak szerokie zastosowanie, że zawsze będą istnieć gałęzie przemysłu, w których będą one wykorzystywane. Dla obecnych i potencjalnych klientów poszukujących przełączników lub gniazd Relpolu stworzyliśmy na naszej stronie internetowej wyszukiwarkę [Moduł Radaru Produktów](#). Umożliwia ona szybkie odnalezienie produktu ze wskazaniem miasta i dystrybutora.

Na zakończenie chciałbym podziękować naszym klientom, dostawcom, akcjonariuszom oraz Radzie Nadzorczej za zaufanie i owocną współpracę. Dziękuję również wszystkim pracownikom Grupy kapitałowej Relpol S.A. za zaangażowanie, bo dzięki Wam się rozwijamy i odnosimy sukcesy.

Z poważaniem,